Gesunde Alternativen für Ärzte und Patienten

Legislaturperiode für Legislaturperiode ringen Politiker mit Interessenvertretern unterschiedlicher Couleur um eine Reform des deutschen Gesundheitswesens. Herausgekommen sind dabei allenfalls Reförmchen. „Wenn man ein System von innen heraus nicht verändern kann, muss man es von außen versuchen", sagt einer, der es wissen muss. Im September 1999 hängte Dr. med. Lothar Krimmel seinen Posten als stellvertretender Hauptgeschäftsführer der Kassenärztlichen Bundesvereinigung an den Nagel, um mit der Gründung der MedWell Gesundheits-AG gesunde Alternativen für Ärzte und Patienten zu entwickeln. Sein Credo: optimierte Individualmedizin – transparent, fair und von hoher Qualität.

Dr. med. Lothar Krimmel, Facharzt für Allgemeinmedizin, stellv. Hauptgeschäftsführer der Kassenärztlichen Bundesvereinigung a.D., Gründer und Vorstand der MedWell Gesundheits-AG Köln

Für das Gros der deutschen Bevölkerung definieren gesetzliche Krankenkassen, was medizinisch notwendig ist und bezahlt wird. „MedWell stellt den Katalog der GKV ebenso wenig in Frage wie das Solidarprinzip. Und doch gibt es Leistungen außerhalb der gesetzlich verordneten Minimalversorgung, die sinnvoll, nützlich und wünschenswert sind", argumentiert Lothar Krimmel. „Mit dem Konzept der Optimierten Individualmedizin zeigen wir Wege einer ärztlichen Behandlung auf, die sich – unabhängig vom kollektiven Budget – am medizinischen Optimum für den Einzelnen orientiert."

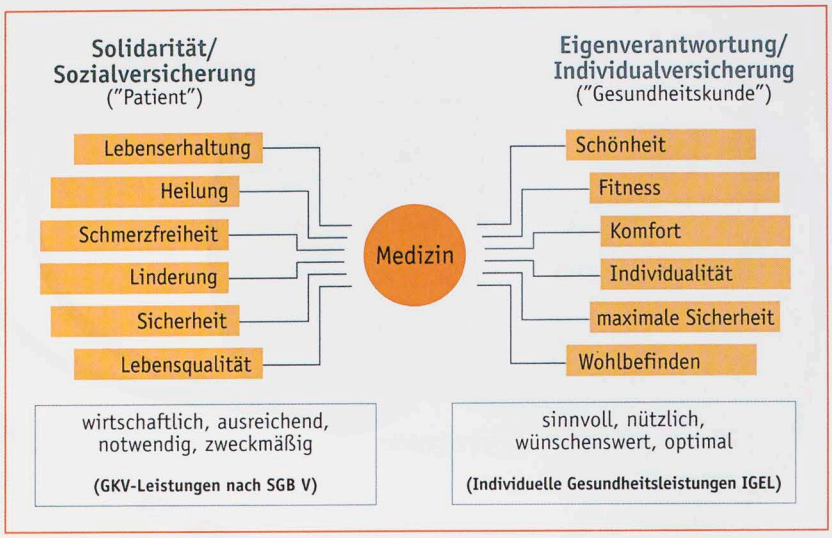
Die MedWell-Initiative, sinnvolle, nützliche und wünschenswerte medizinische Leistungen in einem Katalog zusammenzutragen, der den einprägsamen Namen IGEL (Individuelle Gesundheits-Leistungen) trägt, legt den Grundstein für einen wachstumsstarken Zukunftsmarkt: den so genannten Zweiten Gesundheitsmarkt. Damit nicht genug. MedWell liefert auch die Konzepte, die es Patienten und Ärzten erlauben, an den Vorteilen der Optimierten Individualmedizin zu partizipieren.

Mit dem Tarif OPTIMED®, abzuschließen bei der Deutschen Krankenversicherung (DKV), bietet MedWell gesetzlich Krankenversicherten die Möglichkeit, zu günstigen Beiträgen den Anspruch auf innovative Vorsorgeleistungen zu erwerben. Der Tarif deckt rund 30 Leistungen ab – von reisemedizinischen Impfungen über den Großen Gesundheitsscheck bis hin zur erweiterten Krebsvorsorge für Frauen und Männer.

„OPTIMED® erfüllt die langjährige Forderung der Ärzteschaft, wichtige private Vorsorgeleistungen in eine Zusatzversicherung

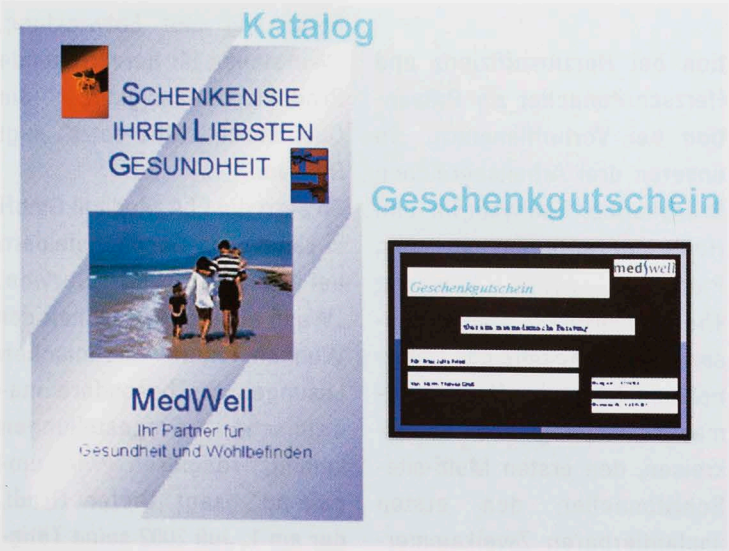
Tue Gutes – und rede darüber! Das MedWell-Praxiszertifikat im Wartezimmer weist Ärzte aus, die Optimierte Individualmedizin bieten.

zu überführen und damit die Abgrenzung zu den eingeschränkten gesetzlichen Vorsorgeleistungen gegenüber Ärzten und Patienten transparent zu machen", kommentiert Krimmel.
Weitere MedWell-Innovationen sind ein Programm für die Lungenkrebsvorsorge, ein Paket individueller Gesundheitsleistungen in der Labormedizin (Labor-IGEL) und ein moderner Kostenerstattungstarif, mit dem Kassenpatienten auch in Zukunft in den Genuss von Leistungen kommen, die in den vom Rotstift bedrohten Bereichen der ärztlichen Behandlung und Arzneimittelversorgung angesiedelt sind.
Wenn man als mündiger, eigenverantwortlich handelnder „Gesundheitskunde" Leistungen für Schönheit, Fitness, Sicherheit und Wohlbefinden erwerben kann, warum soll man sie nicht auch an seine Lieben verschenken? Ab Ende 2002 wird dies möglich sein, mit Gesundheits-Geschenkgutscheinen von MedWell.
„Patienten werden unsere Angebote nur in so weit nutzen, wie sie von der Qualität, Fairness und Transparenz des Konzepts überzeugt sind", weiß Lothar Krimmel.



Minimalversorgung versus Optimierte Individualmedizin

Dafür steht der MedWell-Qualitätsverbund, dem sich bislang rund 700 Partner-Ärzte angeschlossen haben. MedWell Partner-Ärzte verpflichten sich strengen Regeln in Bezug auf Transparenz, Fairness und Verbraucherschutz. Sie bieten die von MedWell zertifizierten IGEL-Leistungen an, informieren über die voraussichtlichen Kosten, berücksichtigen die finanziellen Möglichkeiten von GKV-Patienten und absolvieren im Jahr mindestens 40 Stunden Fortbildung.
Als Gegenleistung für ihr Engagement eröffnet ihnen der Partner MedWell überzeugende Perspektiven. Jenseits von Budget und Rationierung können sie ihren Patienten alles bieten, was deren Gesundheit und Wohlbefinden sichert und fördert. Indem sie die Chancen des Zweiten Gesundheitsmarkts nutzen, steigern sie langfristig den Wert ihrer Praxis. Mit dem Qualitätsimage der Marke MedWell schließlich geben sie sich eine neue Identität.
Dr. Krimmel: „MedWell etabliert erstmals den Dienstleistungsgedanken im Gesundheitswesen. Wir ermöglichen Ärzten, eine Produktpalette anzubieten und Patienten, aus einer Produktpalette auszuwählen."
In der Konzeption und Weiterentwicklung dieser Palette von Produkten und Dienstleistungen liegt die Kernkompetenz der MedWell Gesundheits-AG, an der die Unternehmensgründer um Dr. Krimmel und die Mitarbeiter zu mehr als 80 Prozent und die DKV zu 16 Prozent beteiligt sind. Selbst professioneller Dienstleister, begleitet MedWell seine Partner auf der gesamten Wegstrecke zur Optimierten Individualmedizin. Mit maßgeschneiderten Angeboten für die notwendige Startinvestition in medizinisches Know-how und Praxis-Management und mit überzeugenden Konzepten für die Kommunikation mit Patienten bzw. Gesundheitskunden.
„Wir verfügen über ein in dieser Form einzigartiges Know-how in den Bereichen Gesundheitspolitik, Medizin, Leistungsrecht und Abrechnung", beschreibt Lothar Krimmel die Kompetenz seiner 20 Mitstreiter in Sachen Optimierte Individualmedizin. ■



Gesundheit – das wertvollste Geschenk, das man seinen Lieben machen kann

medwell
GESUNDHEITS-AG

FIRMENSITZ

MedWell Gesundheits-AG
Frankenwerft 1
D-50667 Köln
Deutschland
Tel.: +49(0)221/88 88 5-0
Fax: +49(0)221/88 88 5-2 59
E-Mail: info@medwell.de
www.medwell.de